



ON-LINE AUKCE PRODEJ FIREMNÍCH VOZIDEL

KOMPLETNÍ SERVIS OD NAFOCENÍ VOZIDLA PO JEHO PRODEJ A PŘEVOD



Přehledná aukce



Maximální cena



Správa prodeje

AUTOauction Group s.r.o.

Výhody prodeje s AUTOauction



Efektivní způsob prodeje při obměně vozového parku bez zbytečné administrativy a časové zátěže. Díky soutěži mezi stovkami ověřených dražitelů dosáhnete maximální možné ceny, kterou běžný přímý prodej nenabízí. Všechny kroky zajistíme za vás. Od fotodokumentace a popisu vozidla až po fakturaci, převod a předání novému majiteli. Proces je transparentní, rychlý a vždy plně pod vaší kontrolou. Vy se tak můžete naplno věnovat svému podnikání, zatímco my zařídíme kompletní prodejní servis.

Proč využívat elektronickou aukci vozidel



Maximalizace ceny



Díky soutěži více než 700 ověřených dražitelů pravidelně dosahujeme vyšších cen, než jaké nabízí běžné výkupní kanály. Silné konkurenční prostředí v aukci výrazně zvyšuje tržní potenciál a umožňuje prodat vaše vozidlo za maximální možnou cenu.

Transparentnost procesu



Každý příhoz včetně času je zaznamenán a stává se součástí závěrečného aukčního protokolu. Všechny záznamy jsou dohledatelné a chráněné elektronickou stopou. Výsledek obdržíte vy i všichni zúčastnění dražitelé.

Rychlost a efektivita



Aukce probíhají plně online a jsou navrženy tak, aby trvaly krátké a jasně definované časové období. Dražitelé dostávají podklady s předstihem, takže mohou přihazovat okamžitě po spuštění. Výsledky aukce máte k dispozici ihned po jejím ukončení.

Minimální administrativa



Nemusíte řešit smlouvy, podklady ani komunikaci s kupujícím. Veškerý proces od dokumentace až po převod vozidla zajistíme za vás. Díky tomu je prodej pro vás bezpečný a bez zdlouhavé administrativy.

1 Příprava podkladů

Provedeme důkladnou vizuální i technickou kontrolu, při které ověříme skutečný stav vozu, jeho výbavu, servisní historii i případné závady. Následně pořídíme fotodokumentaci ze všech důležitých úhlů, aby dražitelé získali co nejpřesnější představu o vozidle bez nutnosti osobní prohlídky. Na základě získaných dat zpracujeme Technický protokol o stavu vozidla, který slouží jako hlavní podklad pro ocenění i prezentaci v aukci. Vlastník si může fotodokumentaci a popis vozidla připravit také sám. My poskytneme přesný návod, jak vůz nafotit a jaké údaje uvést. Po zaslání vše zkontrolujeme a pokud podklady splňují naše standardy, bez problémů je použijeme v aukci.

2 Ocenění vozidla a stanovení minimální ceny

Ocenění vychází z detailního popisu vozidla, fotodokumentace, aktuálních tržních dat a prodejnosti daného typu vozu. Používáme také oceňovací systémy, které využívají pojišťovny a leasingové společnosti, aby byl odhad hodnoty co nejpřesnější. Na základě všech těchto informací zpracujeme návrh minimální prodejní ceny, která zároveň slouží jako vyvolávací cena v aukci. Tuto cenu schvaluje klient. Můžete ji potvrdit, nebo upravit dle interních zvyklostí nebo aktuální strategie.

3 Zařazení vozidla do aukce

Po schválení minimální ceny zařadíme vozidlo do připravené aukční skupiny a zkontrolujeme ještě jednou veškeré podklady. Aukce je následně zveřejněna v našem online kalendáři. Dražitelé obdrží e-mail s informacemi o vozidle, termínu aukce a kompletním přístupem k podkladům, aby měli čas se v klidu připravit. Vše je plně transparentní. Každý dražitel vidí stejné informace, které jste schválil vy. Tím vzniká férové a rovnoměrné konkurenční prostředí, což výrazně zvyšuje šanci na dosažení maximální ceny. Dražitelé mají podklady vždy s minimálně dvoudenním předstihem.

4 Průběh online aukce

Ve stanoveném termínu je aukce automaticky spuštěna a dražitelé mohou začít ihned přihazovat. Aukce probíhá v reálném čase, je dynamická a díky soutěži mezi stovkami účastníků vytváří silné konkurenční prostředí, které posouvá cenu nahoru. Každý příhoz je přesně zaznamenán, včetně času a pořadí, a ihned zobrazen ostatním účastníkům. Pokud dojde k příhozu v poslední minutě, aukce se automaticky prodlužuje, aby všichni měli férovou šanci reagovat.

5 Vyhodnocení aukce a aukční výstupy

Po ukončení aukce systém automaticky vyhodnotí výsledky podle předem nastavených pravidel. Klient obdrží kompletní aukční protokol k jednotlivým vozidlům, který obsahuje nejvyšší nabídku, kompletní historii všech příhozů včetně času, pořadí a identifikátorů dražitelů. Tento protokol slouží jako transparentní a závazný podklad pro vaše rozhodnutí. Zároveň jsou o výsledku aukce automaticky informováni všichni zúčastnění dražitelé, kterým se výsledek ukládá do jejich archivu aukcí.

6 Uzavření prodeje a předání vozidla

Po schválení výsledku aukce připravíme pro vydražitele kompletní smluvní dokumentaci a fakturu. Sledujeme úhradu kupní ceny a po jejím připsání koordinujeme přesný termín i místo předání vozidla. Předání vždy probíhá až po zaplacení, aby byl zajištěn maximální bezpečný postup pro obě strany. Následně zajistíme převod vozidla na nového majitele (pokud jste si tuto variantu zvolili) a vůz je vyřazen z vašeho majetku. Tím je celý proces prodeje úspěšně dokončen.

Firma působící v oblasti výroby zdravotních pomůcek řešila v rámci pravidelné obměny vozového parku svých regionálních manažerů prodej šesti vozidel střední třídy. Pro získání orientační ceny oslovila několik regionálních autobazarů a nechala si zpracovat nabídky na odkup celé skupiny. Výsledná ocenění se však vedení společnosti zdála příliš nízká a nevýhodná.

Řešení přes AUTOauction a výsledek

Společnost se rozhodla využít služeb AUTOauction a vyzkoušet online aukci. Původní nabídky od autobazarů jsme použili jako vyvolávací ceny, což umožnilo transparentní porovnání výsledků. Již během několika dnů firma obdržela závazné nabídky od ověřených dražitelů zpracované v přehledném aukčním reportu. Díky aktivní soutěži dražitelů jsme dosáhli o 360 000 Kč vyšší konečné ceny, než činily původní výkupní ceny. Celkově tak firma prodala vozidla o 18 % lépe, a to bez nutnosti organizovat osobní prohlídky. Výsledkem byl rychlý, transparentní a výrazně výhodnější prodej.

Skupina: **Firemní vozy (začátek: 13.11.2025 10:00)**

Vše/vybrané: **Vše**

80185 Firemní vozy - Škoda - Octavia Combi 2.0 TDi 110kW Aut Style (110kW)



Uvedení do provozu: 01.2019
Najeto: 202 425 km
Převodovka: Automatická / -
Lokalita: Měšice, Praha-východ

Vyvolávací cena 212 100 CZK
Minimální příhoz 500 CZK
Maximální příhoz 5 000 CZK
BuyNow cena -----

Aktuální cena **256 600 CZK**

Začátek aukce: 13.11.2025 10:00:00
Konec aukce: 13.11.2025 11:43:14

Informace platné k: 11:42:17

Čas do konce aukce: **00:00:57**

80186 Firemní vozy - Škoda - Octavia Combi 2.0 TDi 110kW Aut Style (110kW)



Uvedení do provozu: 06.2018
Najeto: 204 197 km
Převodovka: Automatická / -
Lokalita: Měšice, Praha-východ

Vyvolávací cena 184 900 CZK
Minimální příhoz 500 CZK
Maximální příhoz 5 000 CZK
BuyNow cena -----

Aktuální cena **262 000 CZK**

Začátek aukce: 13.11.2025 10:00:00
Konec aukce: 13.11.2025 11:43:08

Informace platné k: 11:42:17

Čas do konce aukce: **00:00:51**

80187 Firemní vozy - Škoda - Octavia Combi 1.6 TDi 85kW Style (85kW)



Uvedení do provozu: 06.2020
Najeto: 172 508 km
Převodovka: Manuální / -
Lokalita: Měšice, Praha-východ

Vyvolávací cena 194 600 CZK
Minimální příhoz 500 CZK
Maximální příhoz 5 000 CZK
BuyNow cena -----

PRODÁNO 238 100 CZK

Informace platné k: 11:42:17

Začátek aukce: 13.11.2025 10:00:00
Konec aukce: 13.11.2025 11:35:21

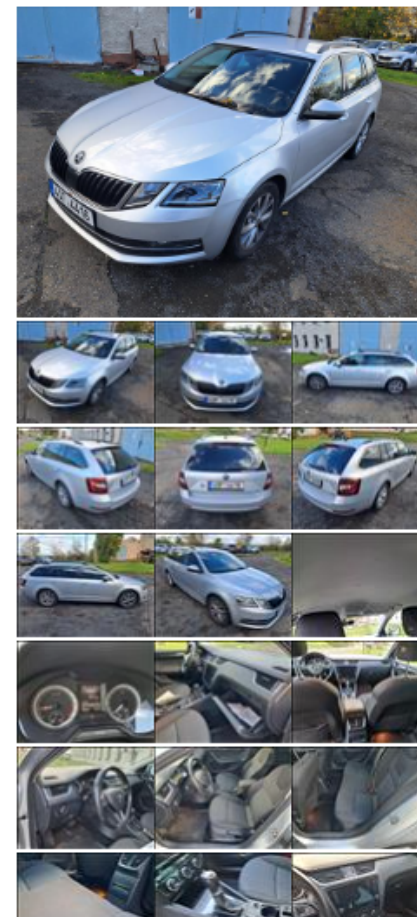
Aukce - detail

Škoda - Octavia Combi - 2.0 TDi 110kW Aut Style

Skupina	Firmní vozy
Začátek aukce	13.11.2025 10:00:00
Vývolávací cena (vč. DPH):	212 100,00 CZK
Sazba DPH:	21 %
Druh vozidla:	Osobní
Najeto:	202 425 km
Rok výroby:	2018
Uvedeno do provozu:	1.2019
Platnost STK:	11.2026
Barva:	Šedá
Zdvihový objem:	1968 ccm
Výkon / točivý moment:	110 kW / Nm
Převodovka / počet stupňů:	Automatická
Pneu na vozidle:	Letní
Disky na vozidle:	Alu
Pneu přední:	Barum 205/55 R16 6mm/6mm
Pneu zadní:	Barum 205/55 R16 7mm/7mm
Sezónní sada pneumatik:	Ne
Pneu rezerva:	Continental 205/55 R16 8mm
Návod k použití:	Ano
Počet klíčů od vozidla:	2
Datum první registrace v ČR:	9.1.2019
Počet majitelů dle TP:	1

Informace k aukci:

Prodej a převod vozidla zajišťuje AUTOauction viz příloha "Procesní pravidla". Výsledná cena podléhá schválení vlastníka vozidla. AUTOauction zajišťuje Evidenční kontrolu vozidla v případě, kdy je neplatná. Poplatek 1 800 CZK bez DPH (zajištění + cena evidenční kontroly). Kupující podanou cenovou nabídkou (přílohou) na vozidlo akceptuje Kupní smlouvu viz příloha "Kupní smlouva" a výslovně vyjadřuje souhlas se zněním této Kupní smlouvy. Vyjádřený souhlas se



Významné reference



DŮVĚŘUJÍ NÁM:

BILLA



Good food, Good life



PENNY.



Máte zájem o efektivní a transparentní prodej vašich firemních vozidel?

Rád s vámi projdu možnosti spolupráce a navrhnou řešení odpovídající vašim potřebám.

Ing. Stanislav Zelenka, Ph.D.

Obchodní ředitel

AUTOauction Group s.r.o.

Holečkova 789/49

150 00 Praha 5

T: +420 602 661 966

E: zelenka@autoauction.cz